ACTA No. GEE- 1250-Asesoría para la formalización de Proyecto Fondo Emprender LAS MAÑANITAS- ASOCIACIÓN DE LEVANTE BOVINO

Guardar | Marcar como complet... | Guardar y cerrar | Actualizar | Comprobar acceso | Cerrar Tarea | Proceso | Asignar | Agregar a la cola | Convertir en | Compartir

ACTA No. GEE- 1250-Asesoría para la formalización de Proyecto Fondo Emprender LAS MAÑANITAS- ASOCIACIÓN DE LEVANTE BOVINO : Guardado

Tarea · Tarea

Rafael Jose Garcia Cujia
Propietario

REGISTRO DE ACTIVIDADES | Relacionados

Asistencia de formulario

Colocar archivos o pegar de forma inteligente para que Copilot haga sugerencias

Tipo de reporte de tiempo *	Asesoría	
Asunto *	ACTA No. GEE- 1250-Asesoría para la formalización de Proyecto Fondo Emprender LAS MAÑANITAS- ASOCIACI...	
Regional *	44 Guajira	
Centro *	44-Centro Agroempresarial y Acuícola	
9524		
Orientador *	rjgarciac@sena.edu.co	
Nombres	Rafael Jose	
Apellidos	Garcia Cujia	

Datos de asesoría

Cliente / UP *	LAS MAÑANITAS – ASO...	Contacto *	Yinh de Jesús Mejia Fragozo
Tipo de contacto *	En el centro (cara a cara)	Tipo de sesión *	Seguimiento
Canal de atención *	Presencial	Programa *	Emprendimiento
Área de asesoría *	Plan de negocios	Asesoría para *	Creación de Empresa FE
Sociedades BIC *	No	Ayuda adicional *	Asistencia Gerencial
Economía popular *	No	Economía campesina *	Sí

Fecha realización *	16/10/25	8:00 AM
Tiempo	2 horas	
2,00		

Notas

Antecedentes del cliente: ---

Resumen de la sesión de asesoría *:

La sesión se instaló dando lectura al objeto del proyecto y verificando los datos esenciales: denominación LAS MAÑANITAS - ASOCIACIÓN DE LEVANTE BOVINO, ID 115056, fecha y convocatoria aplicable. Se confirmó a YINH MEJIA FRAGOZO (C.C. 84.076.354) como líder de la asociación, responsable de la coordinación general ante la convocatoria.
En el componente productivo, se revisó el ciclo de engorde de los bovinos, abordando el alistamiento de los potreros la densidad de siembra de pastos acorde a la capacidad de bovinos, el plan de alimentación, el monitoreo de agua.
Desde el frente comercial, se analizaron las hipótesis de colocación en mercados locales y regionales y la conveniencia de realizar seguimiento a precios de referencia para ajustar la propuesta de valor. Se propuso formalizar acuerdos básicos de suministro y un esquema de servicio al cliente (atención de PQRS y reposición cuando proceda).
En el componente financiero, se verificó la coherencia entre costos directos (terneros, alimento balanceado, vitaminas y desparasitantes), gastos operativos y supuestos de ingreso, junto con el flujo de caja proyectado. Las observaciones formuladas fueron de redacción, consistencia de supuestos y orden de anexos, quedando incorporadas en la versión final del